

Wolfgang Hanses



1956 in Sinzig geboren; verheiratet, 2 Kinder;
lebt in Remagen bei Bonn.

Gründer & Inhaber Schule für Erfolg,
Kommunikation, Management, Methodik,
Vertrieb, Service, Speaker.

Trainingsprachen: Deutsch (Muttersprache).

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings,
Coaching on the Job, Workshops, Moderation,
Keynote Speaker.

Interessen: Sport, Tennis, Fitness, Job, Kochen,
Events.

Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

Über 30 Jahre selbständig, Inhaber und Geschäftsführer
EURONICS Hanses, Sinzig.

Über 20 Jahre Vertrieb, Strom und Gasvermarktung.

Über 25 Jahre Freiberufler

Über 500 Seminare im Vertriebsbereich fast alle Branchen,
Elektro, CE, Telekommunikation, Baumarkt, Luxusobjekte,
Versicherungen, Vertriebs- Außendienst und Innendienst, Train
the Train im Vertrieb.

Ausbildung / Zertifikate / Weiterbildung

European Professionell Trainer and Senior Consultant, zertifiziert.

Geprüfter Vertriebsleiter BaTB, zertifiziert.

Geprüfter Trainer und Berater BaTB und BDVT , zertifiziert.

Persolog Persönlichkeits-Modell, zertifiziert.

Persolog EnergyFactorsModell, zertifiziert.

„Zertifizierter Resilienz-Coach BaTB und EURO-QV.

USPs Trainerpreise

BaTB Trainerpreis 2009.

„Bestes Dienstleistungskonzept“ im Vertrieb.

BaTB Trainerpreis 2013.

„Strategie Entwicklung“ Dualer Verkauf im Vertrieb.

BaTB Trainerpreis 2016.

„Top Speaker 2016“.

Internet die Chance für den Vertrieb.

BaTB Trainerpreis 2024.

„Bestes Service und Vertriebskonzept“.

Added Values

**Praxisorientierte
Trainings**

**Seminare basieren auf 30
Jahren Erfahrung im
Einzel- und Großhandel, in
Industrie, Dienstleistung
sowie aus bewerten
Konzepten aus der Praxis**

**KI unterstütze Seminare
und Coaching**

**Praxisnahe Fallstudien,
aus Handel und Vertrieb**

**Individuelle Anpassung
auf die Bedürfnisse der
Teilnehmer zugeschnitten**

**Interaktive Ansätze in
Kombination aus
Beratung, Training und
Coaching für nachhaltige
Lernerfolge**