

Thorsten Bauer



1979 in Coburg geboren; ledig, lebt mit Partnerin in Nürnberg.

Trainingsprachen: Deutsch (Muttersprache), Englisch .

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, Coaching on the Job, Workshops, Moderation.

Interessen: Sport, Tauchen, Kochen, gesundes Essen, Musicals, Reisen, Jazz, Netzwerken.

Trainer- und Coachingprofil für Führung & persönliche Entwicklung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

Abgeschlossenes Studium zum Dipl. Betriebswirt (VWA).

Langjährige Erfahrung im Vertrieb mit Gebietsverantwortung im LKW-Sektor bei Daimler & MAN.

Ausbildung zum Projektmanager.

Zertifizierung zum Trainer und Business-Coach (IHK).

Zertifizierung zum Master-Coach (ICI), mit den Schwerpunkten: Konflikt-, und Leadership-Coaching, Burnoutprävention, Resilienz, Collaboration, Kommunikation, Health, Systemisch-Integrales-Coaching.

Personal-, und Vertriebstrainer im Fach-, und Einzelhandel.

Expertise im Bereich Führung & Coaching

Zielgruppen: Key Account Management, Vertriebsaußendienst, Vertriebsinnendienst, Service & Support, Customer Care, Technical Support, Pre Sales usw.

Verkaufs-, und Akquise-Trainer/-Coach bei Freemind Group seit 2021.

Personal-, Führungskräfte-, und Verhandlungstraining im Fach-, und Einzelhandel für die Hagebau-Gruppe mit bisher 400 zufriedenen Teilnehmenden seit 2022.

Fach-, und Führungskräfte-Training für die IHK als Seminarleiter für Train the Trainer, Business-, und Ausbildungs-Coach, mit bisher 150 begeisterten Teilnehmenden, Durchschnittsnote 1,3, seit 2023.

Personaltrainer bei Schmitt und Partner seit 2023.

USPs

Ausbildungs-Coaching.

Business-Coaching.

Verhandlungsführung, ertragreiches Verkaufen und gelingende Kommunikation mit NLP.

Personal-, und Führungskräfte-Training.

Teamentwicklung.

Train the Trainer.

Verkaufstraining bis hin zum Verkaufsprofi.

Telefonakquise und überzeugen am Telefon.

Außendienstbegleitung.

Added Values

Seit 2004 in der Nutzfahrzeugbranche tätig
Überzeugungskraft durch hervorragende Kommunikationsfähigkeiten

Schauspielausbildung für besseres Einstellen auf den Gegenüber bei Vertrags-, und Preisverhandlungen

Gezielte Fragetechniken aus dem Business-Coaching für bessere Abschlüsse

Starke zwischenmenschliche Fähigkeiten um Win-Win-Situationen für alle Beteiligten zu schaffen

Dozent an der IHK Würzburg-Schweinfurt

Ausbildung zum Heilpraktiker für Psychotherapie

Gesellenbrief zum Energieelektroniker