

# Peter Gerlach



**Stolzer Vater** von zwei wunderbaren und erwachsenen Kindern.

**Bestsellerautor** von 'Positives Denken von A-Z' mit Vera F. Birkenbihl. 40.000 Exemplare.

**Buchbeitrag** 'Consultancy, Organizational Development and Change' von Dr. Julie Hodges.

**25 Jahre Auslandserfahrung in London.**

**Trainingsprachen:** Deutsch (Muttersprache), Englisch (muttersprachliches Niveau).

**Trainingsformate:** Online- und Präsenztrainings, Sparringpartner, Coaching on the Job, Boot Camps, Workshops und Moderation.

**Interessen:** Rennrad fahren, Kraulschwimmen, gute und tiefe Gespräche, kontinuierliche Weiterentwicklung.

## Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

### Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

**Aus der Praxis für die Praxis** - In 11 unterschiedlichen Branchen im Vertrieb gearbeitet und dies über mehr als 20 Jahre. D.h. ich bringe das nötige Know-how mit und kann dadurch mit Mitarbeiter im Vertrieb und Führung ein sehr gutes und schnelles Vertrauensverhältnis aufbauen, um rasch positive Vertriebsergebnisse zu erzielen.

**Erfahrung in 23 verschiedene Branchen (national & international)** u.a. Information Communication & Technology (ICT), Industrie, Consulting, Education, Insurance, Facility Management, Packaging, Gaming, Payment Solutions, Energy und Start-up.

### Expertise im Bereich Führung & Coaching

**Zielgruppen:** Chief Sales Officers, Vice President Sales, Sales Direktoren, Gründer, Key Account Management, Vertriebsaußendienst, Inside Sales, Service & Support, Customer Care, Technical Support, Pre Sales.

**Certified Agile Coach (ICP-ACC)** ab Nov 2024.

**Agile Team Facilitator (ICP-ATF)** ab Dez 2024.

**Green Belt in Lean Leadership (Prof. Dr. Jeffrey Liker).**

**Psychometrics Akkreditiert** (Lumina: Spark, Leader, Sales, Emotional Intelligenz, Unternehmenskultur; Saville: Wave & Performance 360).

**Diplom in Performance Coaching** Top- & mittleres-Management, Projektleitung, Team- und Gruppenleitung.

### USPs

**Mehr als 10,000 Manager und Führungskräfte geocached,** trainiert und beraten im nationalen und internationalen Business Development, Führung und strategischen Umfeld.

**Stärkung Ihres Mehrwert- und Wertversprechens,** damit Sie in Zukunft wettbewerbsfähig bleiben und positive Ergebnisse erzielen werden.

**Englisch auf muttersprachlichem Niveau.** Das heißt, daß ich die nötige Empathie und emotionale Intelligenz besitze, um rasch ein Vertrauensverhältnis mit internationalen Kulturen schaffe.

**Return on Investment (Level 5)** bei Dr. Jack Phillips nach der Evaluierungsmethode von Dr. Donald Kirkpatrick

### Added Values

**Höhere Umsätze**

**Stärkung der Profitmargins**

**Tiefere Kundenbindung**

**Bessere Sales & Leadership Performance**

**Effizientere Arbeitsabläufe**

**Verbesserte Skillsets**