

Matthias Ude



Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

Sei 2002 diverse Trainings, Coachings & Projekte für Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung.

Viele zufriedene Teilnehmer pro Jahr (Note: Ø 1,3); positive Feedbacks belegen die Qualität der Trainings.

Verschiedene Branchen, Motto: „Es ist Ihr Training“!

Individuelle Vorgehensweise. Kein Training nach Schema „F“! Nicht an den Symptomen „rumdoktern“ sondern an die Ursachen kommen!

USPs

Verschiedene Seminare und Themen für Vertrieb & Verkauf, Team Building, Rhetorik, Gesprächsführung/ Schwierige Gespräche, „Vom Kollegen zur Führungskraft“, Konfliktmanagement, Zeitmanagement und Eigenorganisation, Lebensmanagement, Psychologische Hintergründe/ Burn Out Vorbeugung, Potentialanalyse.

20 Jahre Vertriebserfahrung im innen- und Aussendienst. Key Account Management, Grosskundenbetreuung und Projekte. Seit 2002 selbständig als Kommunikationstrainer & Coach

Expertise im Bereich Führung & Coaching

Zielgruppen: Key Account Management, Vertriebsaußendienst, Inside Sales, Vertriebsinnendienst, Service & Support, Customer Care, Technical Support, Pre Sales usw. Seit über 20 Jahren Trainer & Coach für alle Managementebenen.

Unterstützung des Top-Management bspw. bei Change- bzw. Transformationsprozessen im Vertrieb, bei Restrukturierungen, Strategiewechsel oder Personalentscheidungen.

Langjährige Expertise im Zuge der Einführung, Optimierung von Personalführungsinstrumenten wie Jahresgespräche, Zielvereinbarung, Mitarbeiter- und Leistungsbeurteilung.

Zielgruppe Führung: (Top- & Mittleres-)Management, Projektleitung, Team- und Gruppenleiter, Vertrieb innen und Aussendienst, mit und ohne Berufserfahrung.

Added Values

You Tube

Soziale Netzwerke

Trainer Networking

GDT Testverfahren

Gehirn Dominanz Test

Potentialanalysen

Einkäufer-Trainings

Rhetorik Training

Video Training

Video Analyse und Feedback

1963 in Hannover / NDS geboren und lebend,
1 Hund

Studium PC Systemtechnik CDI, Studium CM Change Manager, Managementtrainer und Business Coach ICF

Trainingsprachen: Deutsch

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, „Live“ Coaching on the Job, Workshops, Moderation , Vorträge.

Personalberatung, Strategiebegleitung.

Interessen: Schlagzeug, Hunde und Tierschutz, Motorrad, Psychologie, Natur.