

Marion Mikus



Wohnhaft in Paderborn/NRW.

Trainerin, Coach und Beraterin für Unternehmen.

Trainingssprachen: Deutsch (Muttersprache)

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, Coaching on the Job, Workshops, Moderation.

Interessen: Wohndesign, Rennrad, Mallorca, Wandern, Yoga, Meditation.

Stärken: zielklar, strukturiert, lösungsorientiert.

Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

Key Account Management, operativer und strategischer Vertrieb, B2B.

Auf-und Ausbau von Vertriebsgebieten und Distribution, Neukundenaquise, Bestandskundenentwicklung.

Veränderungsprozesse mitgestaltet und umgesetzt, Unternehmensnachfolge.

Zielvereinbarungen und Jahresgespräche, Ziel-und Strategieentwicklung.

Umsatzsteigerung und Zielerreichung.

Produktentwicklung/Lancierung.

Markt- und Wettbewerbsanalyse.

Expertise im Bereich Training & Coaching

Systemische Organisationsberatung.

Vertriebstrainerin/-coach.

Zert. Coach (QRC).

Leadership & Managementtrainerin.

Train the Trainer.

NLP Practioner.

Agile Management.

Psychotherapeutin (HPG).

Structogram Trainings System.

USPs

Mehr als 25 Jahre Expertise in Vertrieb und Marketing in der Health-Care Branche.

Konzeption und Durchführung von Trainings und Coaching in: Verkauf, Produktinformation, Preisargumentation, Kommunikation, Neuromanagement, etc.

Teilnahme an diversen Talkrunden und Austausch zum Thema zukunftssträchtige Unternehmensentwicklung, Vertrieb & Sales, Leadership, Empowerment, Mental Health, etc.

Added Values

Stil und Etikette im Business/Besseres Auftreten und Verhalten im Business

Persönlichkeitsentfaltung, Autorität entwickeln und stärken

Wirkung und Auftreten optimieren mit einer persönlichen Stilberatung

Zeit-und Stressmanagement verbessern, effektiver Arbeiten bei weniger Stress, sich selbst besser organisieren und die Zeit gewinnbringend einsetzen

Work-Life Balance, Achtsamkeitstraining (Yoga, MBSR, Meditation), Bewegung und gesunde Ernährung