

Harald von Aschoff



1983 im Schwalm-Eder-Kreis / Hessen geboren; verheiratet, lebt in Zierenberg bei Kassel.

Selbständiger Berater, Trainer und Coach, ehemaliger Partner einer Unternehmensberatung, tätig für Mittelstand und Konzerne international.

Trainerausbilder, Mentor für Berater und Supervisor für Coaches.

Trainingssprachen: Deutsch (Muttersprache), Englisch.

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, Coaching on the Job, Workshops, Moderation

Interessen: Kampfkunst (Gründer von Nei Dao Kung Fu), Laufen, Meditation, Psychologie.

Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

>2.500 maßgeschneiderte Trainings, Coachings, FKE- & OE-Projekte für Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen.

Teilnehmer aus über 40 Ländern mit hoher Zufriedenheit und Wiederbuchungsrate.

Ausbilder und Supervisor für Führungskräfte (Führungskräfte-Entwicklungsprogramme in Mittelstand und DAX-Konzernen), Trainer und Coaches.

Eigene Beratungs- und Führungserfahrung auf Executive-Level, national & international (bis zu 1400 MA aus >40 Ländern).

Expertise im Bereich Führung & Coaching

Zielgruppen: Führungskräfte, Geschäftsführung, Bereichsleiter, Abteilungsleiter, Projektleiter, Fachkräfte, Trainer, Ausbilder und HR Professionals, Key Account Management usw. Seit 15 Jahren Trainer & Coach für alle Managementebenen.

Sparringspartner für das Top-Management bspw. bei Change- bzw. Transformationsprozessen, bei Neuorganisation von Führung & Zusammenarbeit oder Personalentscheidungen.

Langjährige Expertise in der Einführung und Optimierung von Personalführungsinstrumenten, Durchführung von Strategie- und Umsetzungs-Workshops sowie Konfliktlösungen.

Umfangreiche Fort- und Weiterbildungen, u.a. Integrierte Beratungsausbildung (2 Jahre), Coaching-Weiterbildung (1,5 Jahre, DBVC-zert.), Psychologischer Berater (3 Jahre), div. Zertifizierungen für Diagnostik-Instrumente etc.

USPs

Breite und Tiefe – fundiertes Praxiswissen, theoriegeprüft mehr als 100 Zertifikate und Bescheinigungen für Fort- und Weiterbildungen von Systemtheorie über Krisenmanagement bis hin zu Therapiemethoden.

Partner einer Unternehmensberatung mit Umsatz-, Vertriebs- und Key Account-Verantwortung.

Leiter Personal im obersten Führungskreis einer international aufgestellten Business Unit (Executive-Level).

Über 15 Jahre Erfahrung in der Entwicklung von Rollen, Teams und Organisationen, über 25 Jahre Erfahrung in der Entwicklung von Menschen.

Konzeptentwickler für Führung und Zusammenarbeit.

Added Values

Wissenstransfer

Leadership- & Tool-Update

Dialogmaterialien

Assessment-Center

Development Center

Kompetenzdiagnostik

Workshop-Leitung

Coaching und Executive Coaching