

Dominik Ühleke



1980 in Wolfsburg geboren; verheiratet, lebt in München.

Trainingsprachen: Deutsch .

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, Coaching on the Job, Workshops.

Interessen: Laufen, Radfahren, Wandern, Yoga.

Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

20 Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst in verschiedenen Funktionen / Unternehmen der Finanzdienstleistung.

Davon 12 Jahre parallel pro Jahr (Note als Vertriebstrainer & -coach tätig; Anspruch: Aus der Praxis für die Praxis.

Zielgruppen: Vertriebsaußendienst, Inside Sales, Vertriebsinnendienst, Service & Support, Customer Care.

Langjährige Expertise in der Planung und Organisation von operativen Vertriebsmaßnahmen, Schwerpunkt: Point of Sale (POS)

Expertise im Bereich Führung & Coaching

Ex - Ultramarathonläufer.

Abbau von Glaubenssätzen.

Zeit- und Selbstmanagement.

Zielfindung und -erreicherung.

Zielgruppen: Geschäftsführende, Fach- und Führungskräfte.

USPs

Vertriebsseminare mit dem Fokus der Kundenzentrierung, z.B.: Value-, Solution- bzw. Consultative Selling, Kundenbegeisterung, unbewusste Kundenwahrnehmung.

Added Values

Live-Übungen & Rollenspiele

Live-/Video-Analyse

Nachhaltige Begleitung

Dialogmaterialien

Ghosting

Mystery Shopping