

Agnieszka Schmidt



1978 in Lodz/Polen geboren, lebt in Köln mit Partner.

Kooperationspartner Partner,
Weiterbildungsinstitute: Skillz Academy, Dr. A. Kitzmann Institut, The Knowledge Academy, GFU Cyrus AG

Trainingssprachen: Deutsch, Englisch, Polnisch.

Trainingsformate: Online- und Präsenztrainings, Coaching on the Job, Seminarpakete über Wochen/Monate.

Interessen: Meditation (Buddhismus), Reisen (Weltweit), Persönlichkeit Entwicklung und Weiterbildung.

Trainer- und Coachingprofil für Vertrieb & Führung

Expertise im Bereich Vertrieb & Verkauf

Offene Seminare für Führungskräfte und Fachkräfte.

Verschiedene Branchen in Deutschland, in der Schweiz und international; u.a. IT, Medizin, Baubranche, Maschinenbau, Coaching, Energie, Entsorgung, Elektrotechnik, Airlines und Automobil.

Sales Coachings auf Deutsch und Englisch.

Weiterbildung im Bereich Business, Sales und Marketing von weltbekannten Unternehmer: JT Foxx, Grand Cardone, Harv Ecker.

Expertise im Bereich Führung & Coaching

Zielgruppe Führungskräfte: Seit 6 Jahren Trainer & Coach für Firmenkunden und Privatkunden. 300 zufriedene Firmenkunden und ca. 60 Privatkunden.

Universität - Ausbildung: Master „Organisationskulturen- und Wissenstransfer“, Bachelor „Germanistik und Erziehungswissenschaft“ (TU Braunschweig), BA „Multimediale Journalismus“ (Polen).

26 jährige Expertise im Bereich Stress Management und Meditation.

Zertifizierter Coach und Trainer: NLP und Hypnose-Coach und Train the Trainer (Marc Galal Academy), Interkultureller Trainer (Universität Jena), Mindfulness Coach, Schattenarbeit Coach (FYD) (Tsultrim Allione). Tony Robbins und Dr. Joe Dispenza Programme.

USPs

20 verschiedene Seminarthemen für Führungskräfte

u.a. die Themen: Stress Management, Emotionale Intelligenz, Wie wirke ich auf andere, Führung ohne Vorgesetztenfunktion, Präsentationstraining, Selbstsicheres Auftreten, Verkaufstraining, Von Mitarbeiter zum Führungskraft, Selbstmanagement.

Transformation von Verkaufsblockaden durch verschiedene Coaching Methoden u.a. NLP, Hypnose, Schattenarbeit.

Eigenentwicklung: Best of Motivation & Anti – Burn out Concept und Quantum Leadership Concept basierend auf dem Wissen aus der Neurowissenschaft und Quantum Physik anhand von Arbeiten von Dr. Joe Dispenza. Quantum Mandala – Feminine Empowerment.

Added Values

Skripte: Produkt-Präsentation Gesprächsleitfaden für Verkaufsgespräch

Hypnose: Verkaufsblockaden Lösen

Manifestationstools – Vision- und Mission Statement